



*Ordine dei
Dottori Commercialisti
e degli Esperti Contabili*



Circondario del Tribunale di Napoli

**Commissione Innovazione Sociale
per l'Imprenditorialità**

con il patrocinio di



Corso di Alta Formazione “Innovazione Sociale e Sviluppo”

Napoli dal 17 ottobre al 12 dicembre 2017

Obiettivi del Corso

Il mondo delle professioni in questi ultimi anni è profondamente cambiato. Alle tradizionali se ne vanno progressivamente affiancando nuove, in ambito tecnologico così come organizzativo e di gestione.

I percorsi universitari sono cambiati, sviluppando una quantità di “specializzazioni” non sempre in linea con le reali richieste del mercato.

I commercialisti non sono esenti da questi cambiamenti dovendosi, per la particolarità del loro ruolo, confrontare con queste e con sfide ulteriori:

- ✓ Proliferare di nuove tipologie aziendali e professionali non sempre coerentemente normate
- ✓ Progressiva digitalizzazione di procedure e sistemi
- ✓ Sostanziale modifica dei rapporti e delle procedure bancarie
- ✓ Crescente influenza dell' UE nella legislazione nazionale
- ✓ Evoluzione dei modelli industriali

Prima di rispondere alle tante nuove esigenze, l'obiettivo condiviso con la neo costituita Commissione Innovazione Sociale per l'imprenditorialità, è stato quello di partire dalla necessità di condividere con i colleghi la differenza tra il concetto di innovazione tout court e la definizione di innovazioni sociali.

In campo internazionale le “innovazioni sociali sono le nuove idee (prodotti, servizi e modelli) che soddisfano dei bisogni sociali (in modo più efficace delle alternative esistenti) e che allo stesso tempo creano nuove relazioni e nuove collaborazioni.”

Partendo da questa definizione, l'obiettivo del percorso individuato è quello di supportare i commercialisti nell' ampliare il proprio punto di osservazione e identificare le opportunità che i suddetti cambiamenti possono portare loro e ai loro clienti, superando gli attuali problemi e sviluppando/rapportando il ruolo professionale verso il riconoscimento che gli compete, senza snaturare la professionalità ma anzi acquisendo gli strumenti per svolgere al meglio la propria attività secondo le propensioni di ciascuno.

Metodologia

- ✓ Metodo integrato tra formazione e facilitazione per favorire l'acquisizione di nuove consapevolezze e competenze utili ed immediatamente applicabili alla propria esperienza
- ✓ Metodi attivi, con particolare attenzione alle simulazioni ed alle esercitazioni, che consentono feedback personalizzati e autovalutazioni
- ✓ Lavoro individuale e di gruppo per identificare e utilizzare meccanismi più efficaci di motivazione individuale e di team working
- ✓ Integrazione di teoria e applicazione pratica per una immediata acquisizione delle nuove abilità

Percorso e Strumenti a disposizione

COMMUNITY:

Un'area virtuale nella piattaforma on line di SIS sarà dedicata ai partecipanti per la gestione delle comunicazioni, lo scambio materiali, discussioni, presentazioni. approfondimenti.

KIT MATERIALI :

Ai partecipanti saranno fornite dispense e strumenti di autovalutazione per consentire di proseguire nell'applicazione degli strumenti acquisiti durante i corsi anche successivamente

MENTORING:

Data la natura assolutamente "personale" delle attività che ogni Commercialista farà proprie al termine degli 8 moduli – la SIS per sottolineare la partnership con l'ODCEC NAPOLI a favore di una crescita e sviluppo Paese Innovativo e Sostenibile offre quale servizio aggiuntivo a titolo gratuito, un incontro di MENTORING di n. 2 ore con i singoli commercialisti ove affrontare e discutere le idee, esplorando insieme le eventuali possibilità offerte da questo approccio alla soluzione dei problemi strategici. Il servizio sarà a disposizione esclusivamente dei commercialisti che parteciperanno al 100% del percorso.

Destinatari:

Il Corso è destinato a Dottori Commercialisti ed Esperti Contabili Senior e Junior

Formula, Durata, Sede:

Il programma del Corso si sviluppa in 64 ore d'aula suddivise in 8 lezioni. Ciascun modulo si terrà dalle ore 10.00 alle ore 18.00

Gli incontri si terranno presso le Sedi ODCEC Napoli di Piazza dei Martiri e Centro Direzionale

Attestato di partecipazione e Crediti formativi:

Per il conseguimento del diploma finale è necessario aver frequentato almeno l'80% delle lezioni.

Per informazioni sui crediti formativi, consultare il sito internet www.odcec.napoli.it

Calendario:

Martedì **17 ottobre 2017** ore 10.00 – 18.00 Sede ODCEC Napoli Piazza dei Martiri

Martedì **24 ottobre 2017** ore 10.00 – 18.00 Sede ODCEC Napoli Centro Direzionale

Martedì **7 novembre 2017** ore 10.00 – 18.00 Sede ODCEC Napoli Centro Direzionale

Martedì **14 novembre 2017** ore 10.00 – 18.00 Sede ODCEC Napoli Centro Direzionale

Martedì **21 novembre 2017** ore 10.00 – 18.00 Sede ODCEC Napoli Centro Direzionale

Martedì **28 novembre 2017** ore 10.00 – 18.00 Sede ODCEC Napoli Centro Direzionale

Martedì **5 dicembre 2017** ore 10.00 – 18.00 Sede ODCEC Napoli Centro Direzionale

Martedì **12 dicembre 2017** ore 10.00 – 18.00 Sede ODCEC Napoli Piazza dei Martiri